

**HYPOM**

## KAZANCINI ARTTIR

Müşteriye uygun kampanyaları göstererek satışa destek sağla.

## HEDEFİNİ TAKİP ET

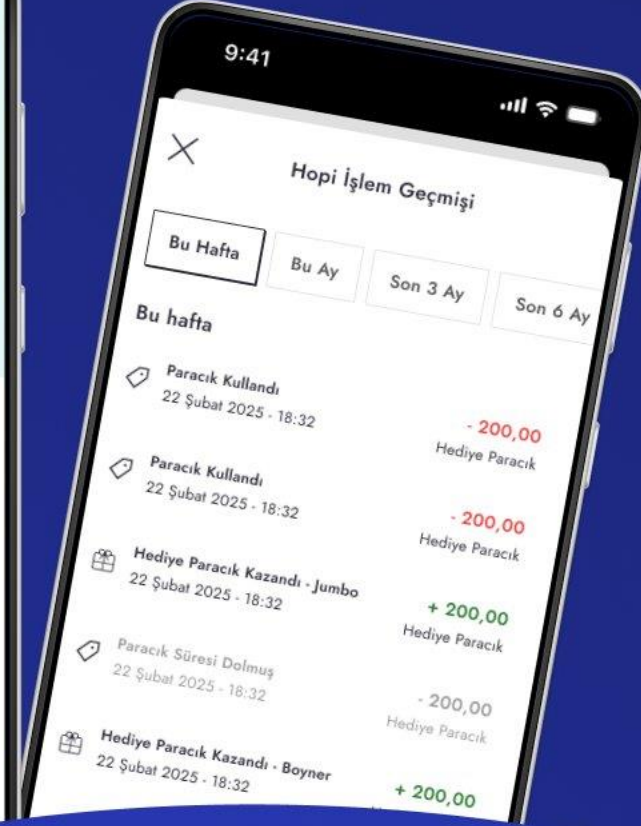
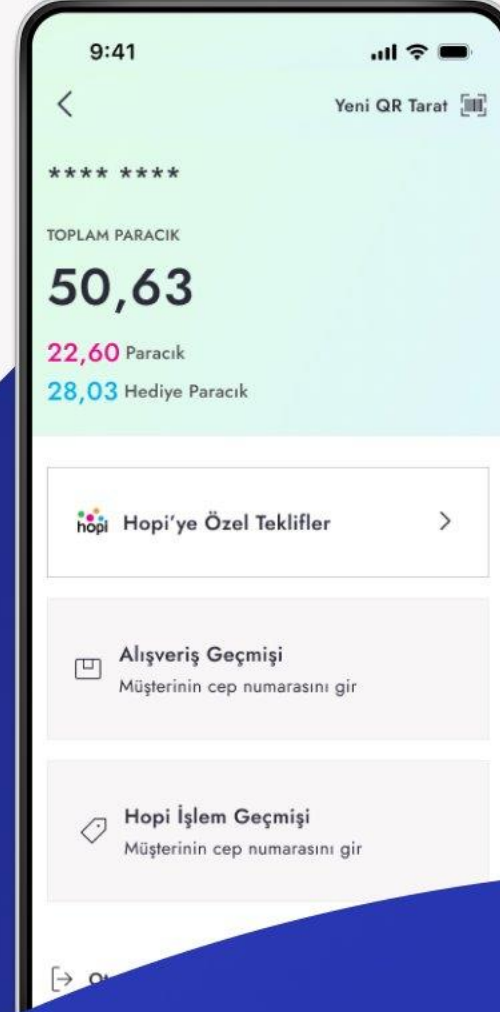
Kariyerine yön verecek, satış performansını öne çıkaracak yepyeni dijital yardımcınla tanış. Başarılarını görünür kıl, hikayene yeni bir sayfa ekle.

## TEK NOKTADAN KONTROL

Tüm müşteri portföyünü, satışlarını ve hedeflerini tek uygulamadan yönet.

## MÜŞTERİNİ YÖNET

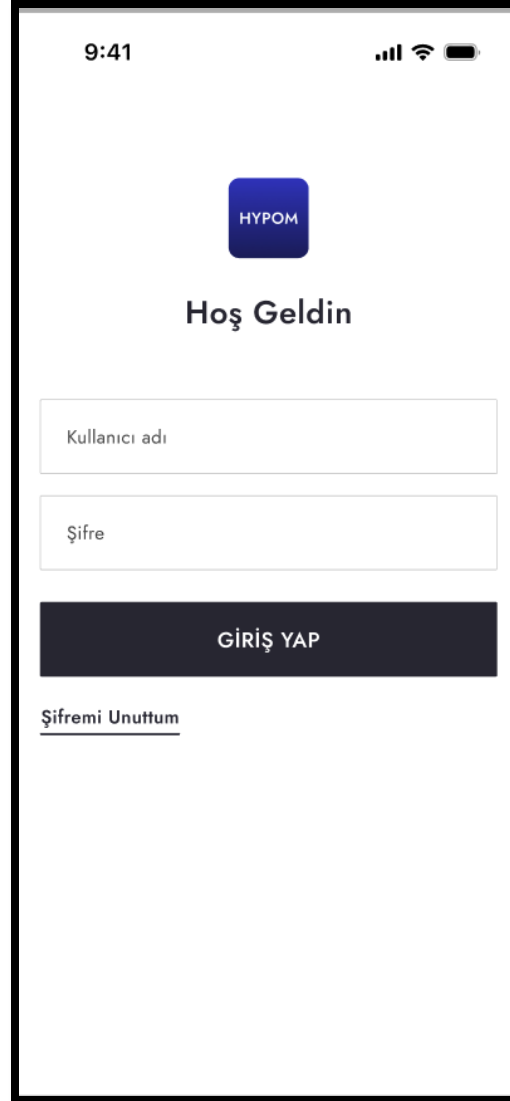
Portföyündeki müşterilerin alışveriş geçmişini, favorilerini ve kampanya tercihlerinden oluşturduğun bilgileri kullanarak doğru teklifi doğru zamanda sunulması.



# Nasıl çalışır?

Satış temsilcisi; kullanıcı adı ve şifre bilgileriyle uygulamaya giriş yapılır.

Ardından müşterinin “Hopi QR Tara” veya “Hopi QR Yaz” seçenekleri üzerinden QR kodu okutulabilir ya da 10 haneli numara manuel olarak girilebilir.



9:41

HYPOM

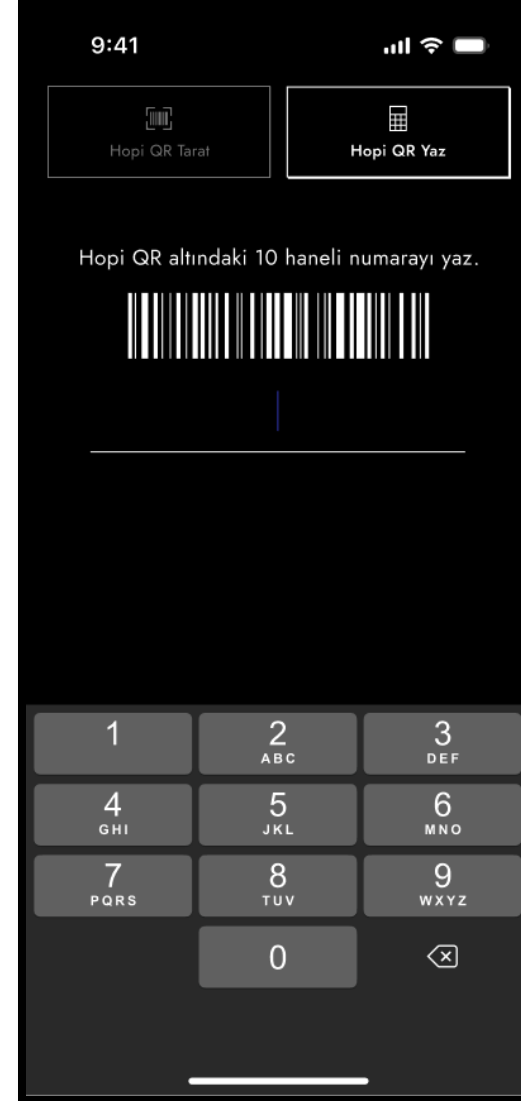
Hoş Geldin

Kullanıcı adı

Şifre

GİRİŞ YAP

[Şifremi Unuttum](#)



9:41

Hopi QR Tara Hopi QR Yaz

Hopi QR altındaki 10 haneli numarayı yaz.

6164 5076 66

1 2 3  
ABC DEF  
4 5 6  
GHI JKL MNO  
7 8 9  
PQRS TUV WXYZ  
0



9:41

Hopi QR Tara Hopi QR Yaz

QR Kodum

hopi

6164 5076 66

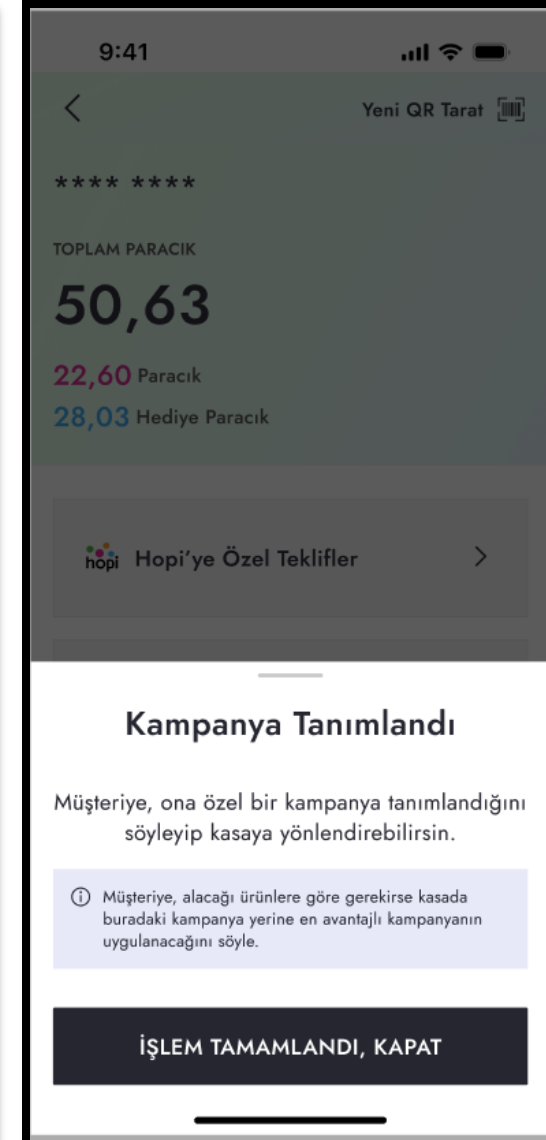
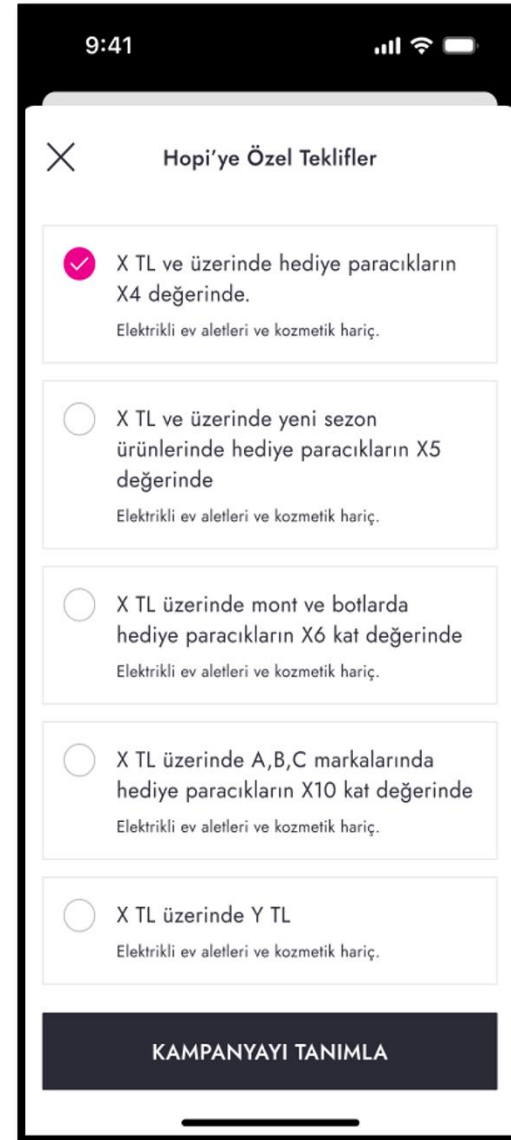
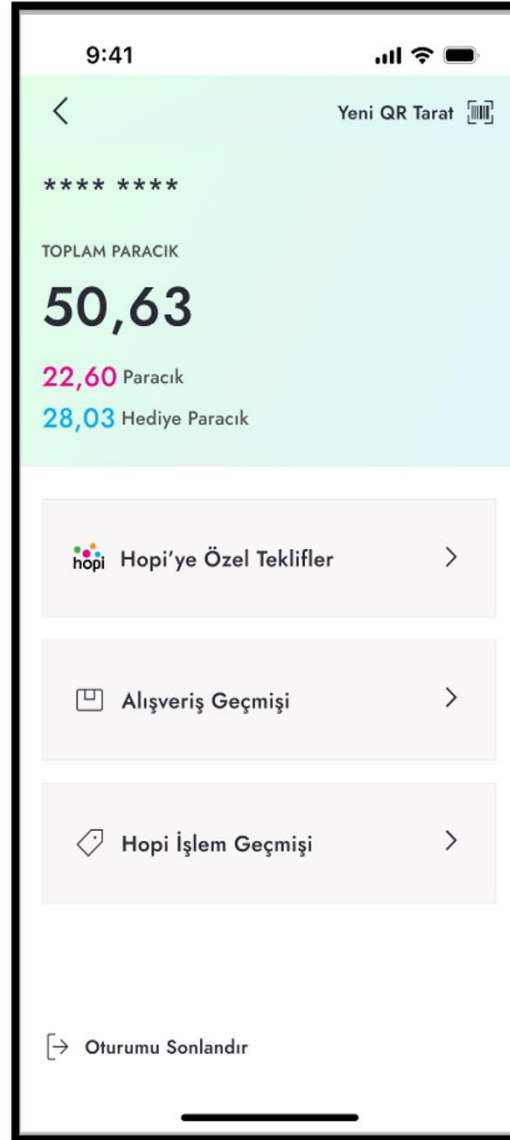
Hopi QR'ı kasada okutarak veya internet alışverişlerinde altındaki kodu yazarak tekliflerden yararlanabilirsin.

# Nasıl çalışır?

Müşterinin QR kodu okutulduktan sonra toplam Paracık, Paracık ve Hediye Paracık bilgileri görüntülenir.

Müşteri ayrıca **“Hopi’ye Özel Teklifler”** alanında kendisine tanımlanmış kampanyaları inceleyebilir.

Seçtiği kampanyayı tanımlayarak alışverişinde avantajlı şekilde kullanabilir.



# Nasıl çalışır?

Satış Temsilcisi,müşterinin alışveriş geçmişi ve favorilerini görüntüleyebilmek için uygulama üzerinden izin almak adına telefon numarasını ister.

Numaraya gönderilen 6 haneli OTP doğrulama kodu sisteme girildiğinde müşteriye ait alışveriş geçmişi ve favoriler ekranda görüntülenebilir.

Bu sayede müşteri bilgilerine güvenli bir şekilde erişilerek doğru yönlendirmeler yapılır.

9:41

<

### Telefon Numarasını Gir

Alışveriş geçmişini görüntülemek için müşterinin Boyner hesabına kayıtlı telefon numarasını gir.

ONAYLA

1 2 3  
4 5 6  
7 8 9  
0

9:41

×

### Telefon Numarasını Doğrula

+90 \*\*\* \*\* 74 44 numaralı telefonuna gönderilen 6 haneli doğrulama kodunu girmelisin.

ONAYLA

[Tekrar Gönder \(02:39\)](#)

1 2 3  
4 5 6  
7 8 9  
0

9:41

×

### Telefon Numarasını Doğrula

+90 \*\*\* \*\* 74 44 numaralı telefonuna gönderilen 6 haneli doğrulama kodunu girmelisin.

ONAYLA

[Tekrar Gönder \(02:39\)](#)

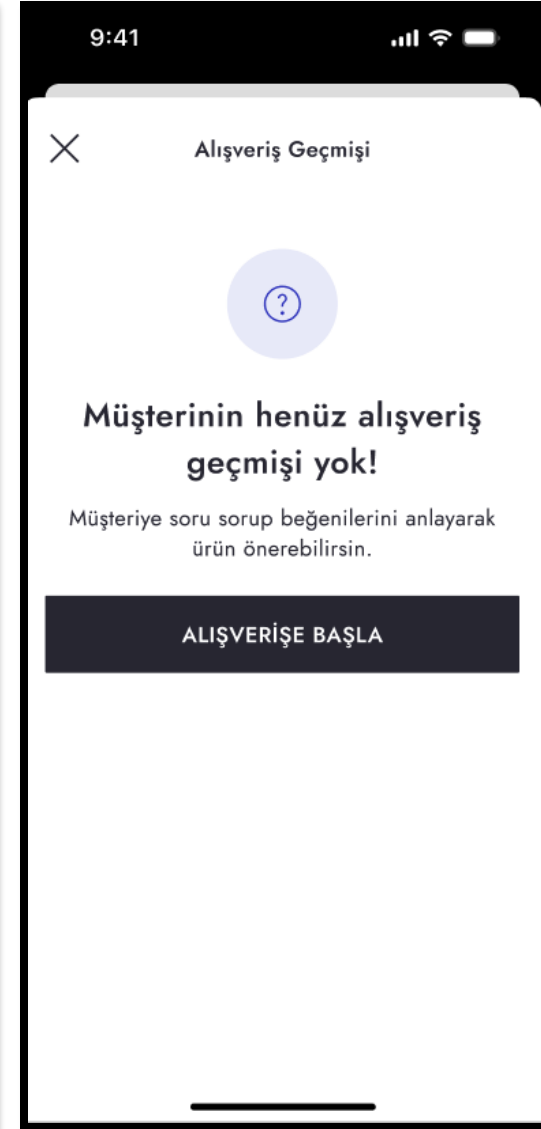
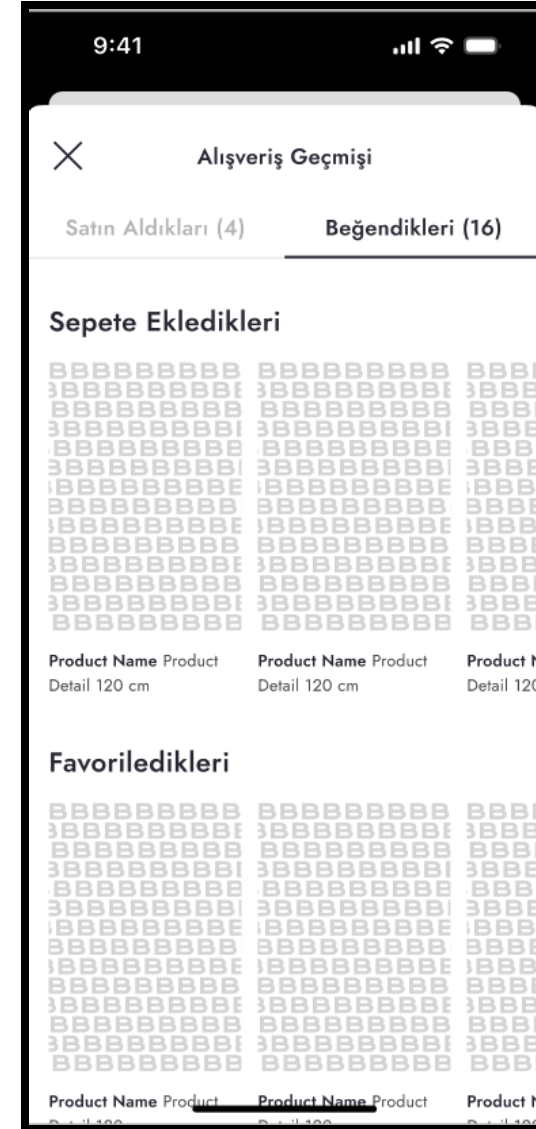
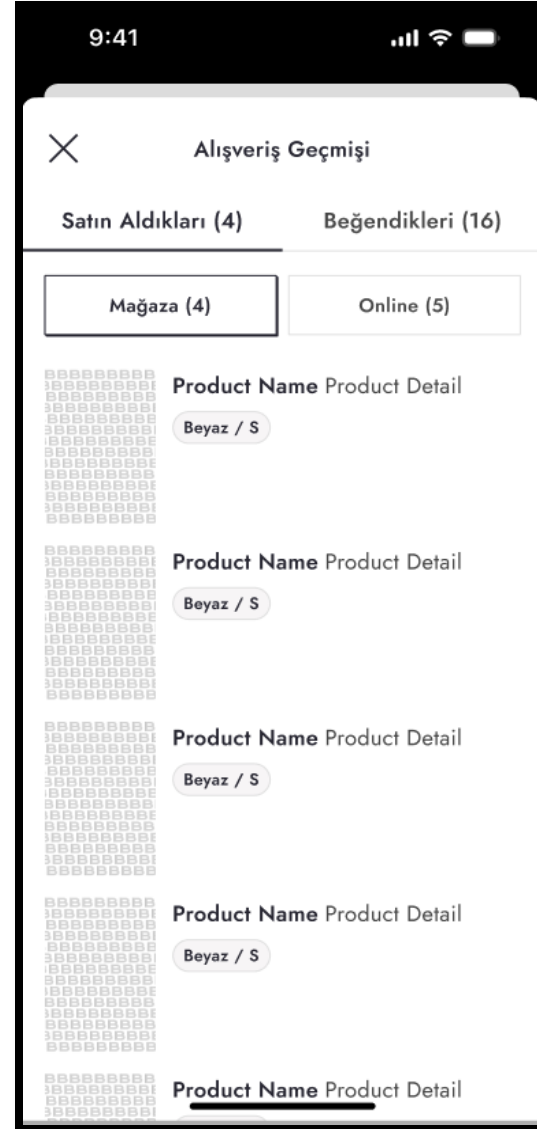
1 2 3  
4 5 6  
7 8 9  
0

# Nasıl çalışır?

Satış Temsilcisi müşterinin alışverişlerini uygulama üzerinden görüntüleyebilir. Satın aldıkları, beğendikleri, sepete ekledikleri ve favoriledikleri ürünler detaylı olarak listelenir.

Eğer müşterinin henüz alışveriş geçmişi yoksa, uygulama bu bilgiyi gösterir ve danışmana müşteriye sorular sorarak beğenilerini anlaması için yönlendirme yapar.

Böylece müşteriye uygun ürün önerileri kolayca yapılabilir.



# Fayda & Kazanımlar



QR kodu okutularak müşteriler hızlıca Paracık bilgilerine ulaşabilir. Kampanya tanımı ve yönetimi sayesinde her müşteri için en uygun teklifler sunulur. Müşterinin favorileri ve satın alma geçmişi dikkate alınarak doğru iletişim kurulur ve alışveriş deneyimi doğru şekilde yönlendirilir. Ayrıca müşteriye özel kampanyalar ile kişiselleştirilmiş bir alışveriş deneyimi sağlanır.

Satış danışmanı, tek bir uygulama üzerinden müşterilere kampanyalar hakkında bilgi verebilir ve onları bu kampanyalardan faydalandırarak satışa destek olur. Müşteri satın alma bilgilerine ulaşarak doğru yönlendirme yapabilir, ihtiyaç ve beklentilere en uygun kampanyayı seçerek memnuniyeti artırabilir. Ayrıca kampanyaları müşteriye hatırlatarak alışveriş sepetini büyütmeye odaklanır.

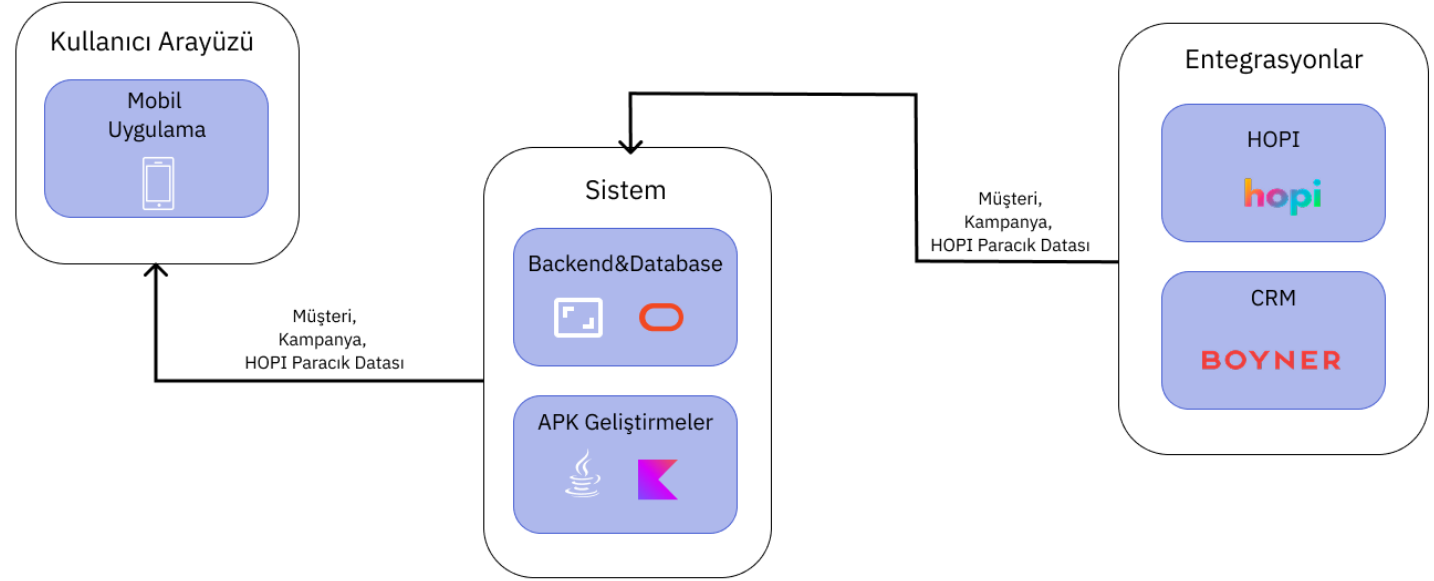


Daha etkin kampanya kullanımı ve müşteri sadakati sayesinde gelir artışı sağlanır. Satış ve müşteri yönetiminin tek bir platformda toplanması operasyonel verimliliği artırır. Ayrıca sıklıkla tercih edilen ürün gruplarına özel kampanyalarla hedefli satış yapılabilir.

QR kodu okutularak müşteriler hızlıca Paracık bilgilerine ulaşabilir. Kampanya tanımı ve yönetimi sayesinde her müşteri için en uygun teklifler sunulur. Müşterinin favorileri ve satın alma geçmişi dikkate alınarak doğru iletişim kurulur ve alışveriş deneyimi doğru şekilde yönlendirilir. Ayrıca müşteriye özel kampanyalar ile kişiselleştirilmiş bir alışveriş deneyimi sağlanır.



# Teknoloji



# Teşekkürler

